



Rechnungskauf – aber sicher!

SAFePay – und Ihre Zahlungen fließen.



Sicherheit um jeden Preis?

Internetversender stehen stets vor der gleichen Problematik: Werden Waren gegen unsichere Bezahlverfahren versendet, besteht das Risiko von Zahlungsausfällen. Wird hingegen ausschließlich die Zahlung per Vorkasse oder Nachnahme angeboten, dann verzichtet man zwangsläufig auf einen großen Teil möglicher Umsätze. Zahlreiche Studien namhafter Institute belegen dies immer wieder.

Wer nichts wagt, gewinnt auch nichts

Wer seinen Umsatz steigern und neue Käuferschichten erschließen möchte, kommt nicht daran vorbei, seinen Kunden den Kauf auf Rechnung anzubieten. Aber natürlich nicht jedem Kunden! Reagieren Sie individuell. Das Risiko von Zahlungsausfällen ist nämlich kein Zufall und kann mit den richtigen Mitteln identifiziert werden. Setzen Sie dabei auf einen erfahrenen Profi, der weiß, wie man die schwarzen Schafe erkennt. Oder besser noch: Gehen Sie eine feste Partnerschaft ein und schließen Sie damit ab sofort Ausfallrisiken nahezu aus.

SAFePay – der Sicherheitsgurt beim Rechnungskauf

Entscheidend für sicheren Umsatz ist die Auswahl der „richtigen“ Kunden. Mit SAFePay bieten wir Ihnen genau dafür eine professionelle Lösung für Ihren Onlineshop. SAFePay entscheidet vollautomatisch, welchen Käufer Sie auf Rechnung beliefern können, ohne dass Sie später böse Überraschungen erleben. Aber SAFePay ist mehr als eine Decision Engine. SAFePay ist ein partnerschaftliches Geschäftsmodell. Und als echter Partner stehen wir dafür ein, wenn ein von SAFePay als „zuverlässig“ bewerteter Kunde wider Erwarten der Zahlung doch nicht nachkommt. Ausfallrisiken gehören damit für Sie der Vergangenheit an.



Wir finden notorische Schuldner und Betrüger

Direkt nach Eingabe der Adressdaten in Ihr Shopsystem nehmen wir Ihren Kunden genau unter die Lupe. Das beginnt mit einer umfangreichen Adressprüfung, die potenzielle Betrüger, die bewusst falsche Personen- oder Adressdaten angeben, entlarvt. Selbstverständlich können auch Ihre eigenen, Ihnen bereits bekannt gewordenen „schwarzen Schafe“ hierbei berücksichtigt werden. Danach folgt die klassische Bonitätsprüfung. Dafür greifen wir auf einen Bestand von über 100 Millionen registrierter Negativmerkmale von deutschen Amtsgerichten sowie typischen Konsumbranchen zurück. Führt die Bonitätsprüfung zu keinem negativen Ergebnis, bewerten wir die Ausfallwahrscheinlichkeit des Kunden über einen Consumer Score. Selbstverständlich können bei diesem Prüfprozess zusätzlich auch Ihre eigenen Black- und Withelists verarbeitet werden.

Freigabe bedeutet Zahlungssicherheit

Auf Basis der Prüfergebnisse entscheidet SAFePay über die Freigabe des Kunden für den Rechnungskauf. All dies geschieht vollautomatisch und innerhalb weniger Sekunden, so dass der Kunde weder Wartezeiten in Kauf nehmen, noch sich auf Drittanbieterseiten separat registrieren muss. Ist die Transaktion freigegeben, bedeutet dies für Sie garantierte Zahlungssicherheit. Kommt der Kunde nach den vereinbarten Zahlungszielen bzw. kaufmännischen Mahnrhythmen seiner Zahlungsverpflichtung nicht nach, greift das SAFePay Partnerschaftsmodell. In diesen Fällen werden wir Eigentümer der ausgefallenen Forderung und Sie bekommen sofort Ihr Geld. Und das zu 100 Prozent. Für Sie bedeutet dies keinerlei zusätzlichen Aufwand, denn das SAFePay System kommuniziert automatisch mit Ihren Prozessen und Systemen im Debitorenmanagement.

SAFePay hat viele Vorteile

- Sie erhöhen Ihren Umsatz, denn Sie minimieren die Abbruchquote und erschließen neue Zielgruppensegmente.
- Sie erhalten eine Zahlungsgarantie auf alle genehmigten Transaktionen zum Kauf auf Rechnung.
- Sie gehen eine solide Partnerschaft ein, denn hinter SAFePay stehen namhafte liquide Großunternehmen.
- Sie profitieren von fairen und kaufmännisch sinnvollen Konditionsmodellen ohne fragwürdige Grundpauschalen oder monatliche Limits.

Zahlen, die für sich sprechen

Der SAF Unternehmensverbund bietet Ihnen „all-inclusive“-Lösungen entlang Ihres gesamten finanzrelevanten Kundenprozesses. Auf der Basis einer einzigartigen technischen und personellen Infrastruktur erfüllen wir seit vielen Jahren die Anforderungen unserer Kunden. Rund 10 Millionen Bonitätsprüfungen, zwei Millionen Adressermittlungen, 350.000 Außendienstesätze sowie mehr als 3,5 Millionen permanent bearbeitete Inkassofälle sind nur einige Beispiele aus unserer erfolgreichen Bilanz.

Sprechen Sie uns an – wir beraten Sie gerne:

SAF Forderungsmanagement GmbH
Deutsche Telekom Gruppe
Eppelheimer Str. 13
D-69115 Heidelberg
Fon: 06221/7962-0
E-Mail: service@saf-solutions.de
Internet: www.saf-solutions.de

